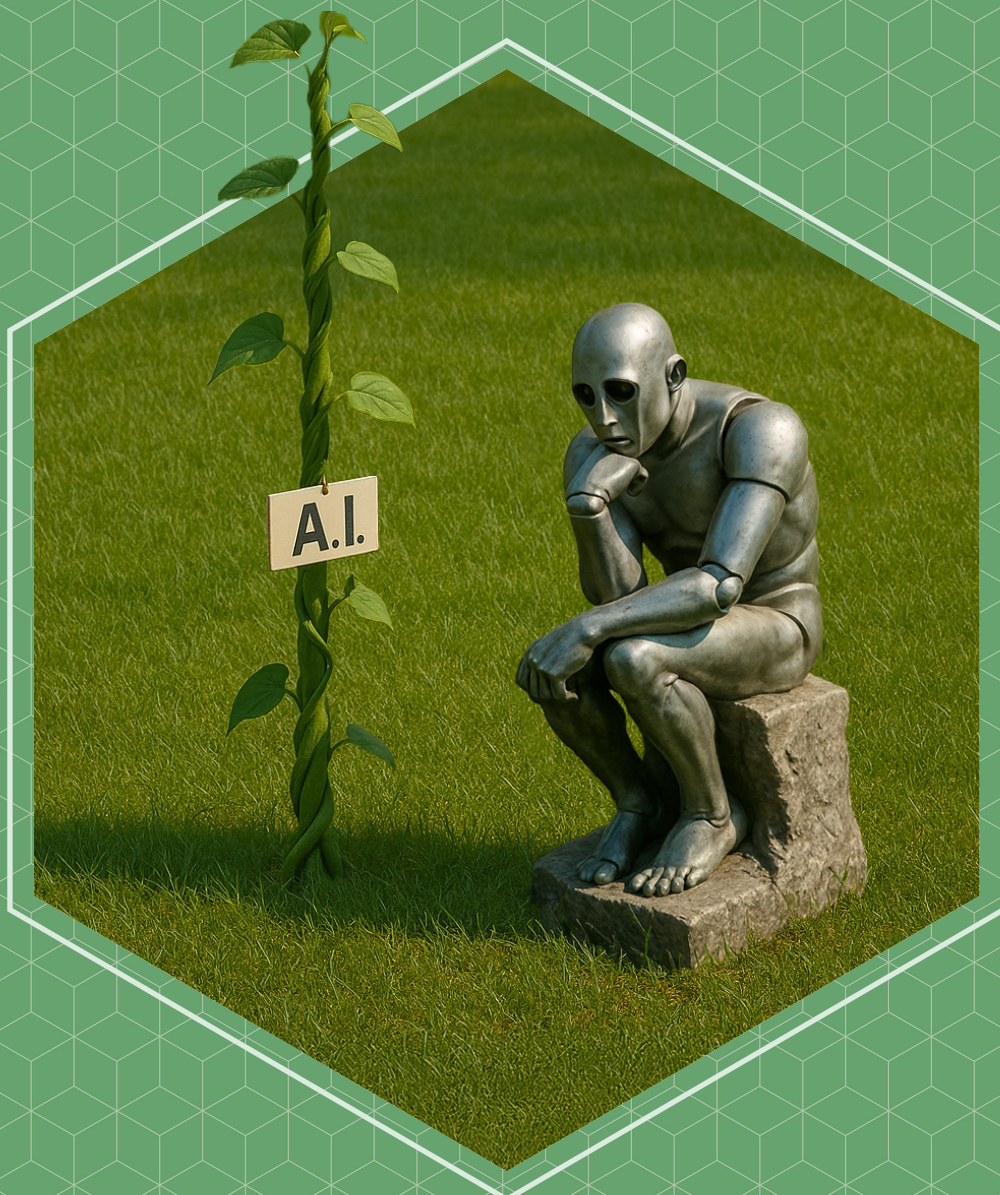




In deze Nieuwsbrief

- CBAM en EUDR wet- & regelgeving
- Zorgvuldige Dataconversie
- 7T Digitaal Archief
- 7T ERP februari release
- 7T ERP en verticale liften
- AI in 7T ERP
- Facturen verzenden met Peppol
- 7T stelt zich aan u voor

Nieuwsbrief april 2025

De eerste update van 2025 van onze software is uitgebracht en dus tijd voor de eerste nieuwsbrief van 2025.

Vanaf 1 januari 2026 moet alle B2B facturatie in België via Peppol verlopen. 7T heeft inmiddels uitvoerig onderzoek gedaan en de nodige keuzes gemaakt. In de loop van dit jaar zullen we de eerste versie van 7T ERP uitbrengen die Peppol zal ondersteunen.

Verder is inmiddels de Nederlandse vestiging van Fuji Trading (Marine) live gegaan met 7T ERP en 7T Mobile WMS. Ook wordt er momenteel hard gewerkt aan de implementaties van Baland International en de Nederlandse vestiging van Mashin Shokai.

Dit jaar zal voor 7T ook in het teken staan van de introductie van AI. Er is inmiddels een 7T AI werkgroep opgericht om te bepalen bij welke onderdelen van onze software AI onze gebruikers kan ondersteunen. Uw hulp en ideeën zijn altijd welkom.

Ook de CBAM en EUDR zullen ons dit jaar verder bezighouden. Kortom genoeg stof voor een nieuwsbrief.

Cor Lindeboom

Directeur 7T software bv



CBAM en EUDR

De definitieve introductie van deze wetten komt steeds dichterbij. De transitieperiode van de CBAM eindigt op 31 december 2025. Per 1 januari 2026 is dan de algehele inwerkingtreding. Vanaf dat moment moeten importeurs van CBAM-goederen CO2-certificaten aankopen om de CO2 te compenseren die is uitgestoten bij de productie van de ingevoerde goederen. Jaarlijks moeten evenveel CO2-certificaten worden ingeleverd als dat er CO2 is uitgestoten bij de productie van de geïmporteerde CBAM-goederen. Eén certificaat staat daarbij gelijk aan de uitstoot van één ton CO2.

De invoering van de EUDR is eerder al met een jaar uitgesteld. Dit betekent dat de EUDR ingaat vanaf 30 december 2025. Sommige micro, of kleine ondernemingen moeten zich vanaf 30 juni 2026 aan de EUDR houden.

Via Ocean, de NVVS en de KBBS bereiken ons wel berichten dat de shiphandling in deze als een speciale tak van sport wordt gezien en dat met name bij de EUDR het bevoorraden van schepen die op weg gaan naar buiten de 12-mijls zone (internationale wateren) buiten deze regelgeving gaan vallen.

Voor wat betreft de CBAM hebben de NVVS en Ocean zich hard gemaakt voor een betere drempel dan de € 150 per geïmporteerde CBAM-artikel. Ook daar is een succes geboekt want er ligt momenteel een voorstel voor een wetswijziging bij de Europese commissie om in plaats van de huidige waarde de drempel nu te stellen op een totaalgewicht van 50 ton aan geïmporteerde CBAM-goederen over een heel jaar.



Zorgvuldige Dataconversie

De sleutel tot een succesvolle 7T ERP implementatie

Bij de overstap naar 7T ERP is een goed uitgevoerde dataconversie essentieel. Dit proces, waarbij bestaande gegevens worden overgezet naar 7T ERP, bepaalt in hoge mate het succes van de implementatie.

Waarom is dataconversie belangrijk?

Een nauwkeurige conversie zorgt voor:

- **Continuïteit:** Bedrijfsprocessen blijven soepel draaien zonder onderbrekingen.
- **Betrouwbare data:** Correcte gegevens vormen de basis voor analyses en rapportages.
- **Efficiëntie:** Minder fouten en dubbele invoer besparen tijd en kosten.

Uitdagingen bij dataconversie

Het converteren van data is geen eenvoudige taak. Mogelijke obstakels zijn:

- **Vervuilde data:** Verouderde of inconsistente gegevens moeten worden opgeschoond.
- **Structuurverschillen:** De data-indeling in het oude systeem sluit mogelijk niet naadloos aan op 7T ERP.

De aanpak van 7T software

Om een soepele overgang te garanderen, hanteren we een gestructureerd stappenplan:

1. **Data-analyse:** We brengen de huidige gegevens in kaart en beoordelen de kwaliteit.
2. **Opschoning:** Onvolledige of foutieve data worden verwijderd of aangepast.
3. **Mapping:** Gegevens worden gekoppeld aan de juiste velden in de 7T ERP database.
4. **Testmigratie:** Een proefmigratie identificeert mogelijke knelpunten.
5. **Definitieve conversie:** Na succesvolle tests wordt de data definitief overgezet.

De voordelen van een goede dataconversie

Met een zorgvuldige conversie profiteert uw bedrijf van:

- **Snellere acceptatie:** Gebruikers kunnen direct met betrouwbare en herkenbare data werken.
- **Minder fouten:** Een schone database voorkomt operationele problemen.
- **Sterkere besluitvorming:** Nauwkeurige gegevens ondersteunen strategische keuzes.

Een foutloze dataconversie is de basis voor een succesvolle implementatie van 7T ERP. 7T software begeleidt u stap voor stap, zodat u met zekerheid overstapt naar een efficiënter systeem.



7T ERP module in de spotlight

7T Digitaal Archief

Efficiënt documentenbeheer binnen 7T ERP

Onze klanten verwerken dagelijks een stroom aan digitale documenten—van e-mails en PDF's tot afbeeldingen en Office-bestanden. Zonder een goede archivering kan dit leiden tot een onoverzichtelijke administratie en vertraging in processen.

7T Digitaal Archief biedt de oplossing: een geïntegreerde module binnen 7T ERP waarmee u documenten eenvoudig en gestructureerd archiveert. Dit verhoogt de efficiëntie, versnelt de afhandeling en verkleint de kans op fouten.

Wat kunt u archiveren?

7T Digitaal Archief is meer dan een standaard documentopslag. U archiveert niet alleen per klant en leverancier, maar ook per aanvraag, order, inkooporder, zending, artikel, partij, etc. Hierdoor heeft u altijd precies de documenten bij de hand die relevant zijn voor de taak waaraan u werkt.

Daarnaast bevat de software slimme functies, zoals:

- **Gekoppelde documenten raadplegen:** Vanuit een aanvraag direct toegang tot documenten van onderliggende inkooporders.
- **Directe bestandsnavigatie:** Met één klik naar klant-, artikel- of ordermappen op het bedrijfsnetwerk.
- **Websiteverwijzingen opslaan:** Handige links naar externe websites voor snel raadplegen van informatie.

Flexibel en eenvoudig archiveren!

Met 7T Digitaal Archief kiest u zelf hoe u documenten opslaat:

- **Netwerkverwijzing:** Het document blijft op het netwerk en wordt gelinkt vanuit 7T ERP.
- **Opslag in 7T ERP:** Het document wordt opgenomen in de database, zodat netwerk- en e-mailarchieven eenvoudiger opgeruimd kunnen worden.

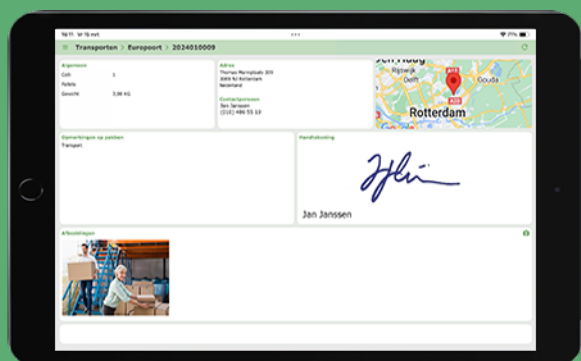
Drag & Drop

E-mails en documenten archiveert u eenvoudig via “Drag & Drop” vanuit uw mailprogramma en de Windows verkenner. Relevante gegevens, zoals afzender, ontvanger, datum, onderwerp en bijlagen, worden automatisch als metadata vastgelegd.

Met het 7T Digitaal Archief houdt u uw documentbeheer overzichtelijk, snel en efficiënt.



Onderstaand wat extra aandacht voor een aantal van onze aanpassingen. Lees alles over deze release in onze gedetailleerde releasenotes op uw eigen 7T servicepagina.



Voorlopige Pakbon

Een pakbon is nodig om goederen te kunnen transporteren en om klanten voor ontvangst te laten tekenen. Verschillende van onze klanten willen graag nog na aflevering een pakbon kunnen wijzigen. Daarom hebben we nu ook de mogelijkheid om te werken met voorlopige pakbonnen. Globaal gezien is het afdrucken van de pakbon losgemaakt van de verwerking, nu *Pakbon vrijgeven* genoemd. In plaats van het afdrucken van een definitieve pakbon kan er dus een voorlopige pakbon worden afgedrukt die via het venster *Onderhoud picklijsten* nog kan worden aangepast en daarna kan worden vrijgegeven.

Splitsen van pakbonnen

Vanaf deze versie is het mogelijk om een logistieke order op status 65 te splitsen. Er kan gekozen worden uit het automatisch splitsen op basis van de goederensoort *Transit* en *Vrij* en op basis van wel/geen gevaarlijke stoffen. Daarnaast is het mogelijk om handmatig aan te geven dat bepaalde regels (of delen ervan) via een aparte logistieke order afgehandeld moeten worden.

Lighthouse integratie

Lighthouse is in 2011 in Singapore opgericht om de handmatige inkoopproblemen van de maritieme industrie op te lossen met behulp van Robotics Process Automation (RPA). 7T ERP heeft al sinds 2017 een koppeling met Lighthouse eSolutions (LES). In deze release zitten weer een aantal uitbreidingen/verbeteringen, vooral op het gebied van kortingen.

Gebruiksgemak

Offertes kunnen verstuurd worden als rapport (PDF) of Excel. Als een klant de offertes in Excel wil hebben, moest bij elke aanvraag van die klant deze instelling handmatig verzet worden. Vanaf deze release kan bij de relatie per administratie worden aangegeven of deze de offertes in PDF of in Excel wil ontvangen.

Een andere aanpassing is wanneer vanuit 7T de optie voor *Direct verzenden* werd gebruikt, terwijl het e-mailadres leeg was, er een foutmelding verscheen. Er moest dan eerst in het relatiebeheer een e-mailadres ingevuld worden. Vanaf nu verschijnt het mailvenster zonder e-mailadres, zodat de gebruiker het zelf kan invullen.

7T Mobile WMS

In de modules op de tablets en handhelds zijn ook weer diverse aanpassingen gemaakt:

- Voor onze versgebruikers wordt nu ook de THT getoond op het pickscherm.
- Ingesteld kan worden dat een picklijst niet meer direct via de handheld gereedgemeld mag worden. Dit kan nodig zijn ivm de registratie van bijpak.
- Het is nu ook mogelijk om via 7T Mobile WMS foto's te maken en direct aan een partij te koppelen.



7T ERP en verticale liften

Succesvolle koppeling tussen verticale liften en 7T ERP: “Een stap vooruit in de automatisering van Euro Products Marine”

Om hun magazijn verder te automatiseren en professionaliseren, besloot Euro Products Marine te investeren in verticale liften. 7T software werd al in een vroeg stadium betrokken bij de keuze en mogelijke koppeling. Roger Rijnders, directeur van EP Marine vertelt: “Ik wilde verder automatiseren en professionaliseren met verticale liften. 7T software heb ik direct betrokken om samen tot een succesvolle implementatie te komen.”

Omdat de koppeling in 7T ERP specifiek ontwikkeld moest worden, werd intensief samengewerkt met EP Marine, 7T software en de leverancier van de liften. “De oorspronkelijke planning van het ontwikkeltraject bleek te krap: er was onvoldoende tijd om goed te testen voor livegang in december.”

Tijdens de testfase werd het orderproces gesplitst: artikelen die via de lift gepickt worden, en artikelen die nog fysiek verzameld worden. Dankzij de nieuwe koppeling wordt elke picklijst gescand, waarna de lift automatisch de juiste artikelen voor positioneert. “De artikelen hoeven alleen nog gepakt en geteld te worden. De lift geeft aan waar en hoeveel. Dat maakt het werk sneller en vermindert de kans op fouten.”

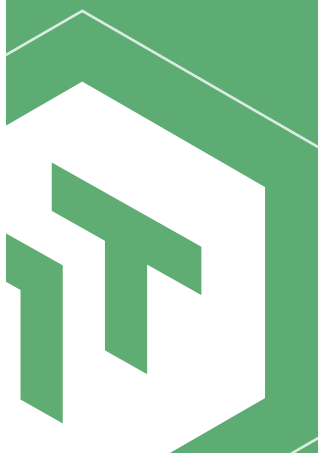
De eerste live-dag in januari was een belangrijk moment. “De aanwezigheid van 7T software was cruciaal. Issues konden direct opgelost worden en er was direct een workaround als de lift haperte.”

De eerste weken stonden in het teken van leren. “Medewerkers moesten wennen aan het werken met de liften. Werktijden en processen moesten worden afgestemd. Waar je bij fysieke orderpicking nog kunt bijsturen door extra mensen in te zetten bij pieken, is dat bij de liften niet zomaar mogelijk. Dat geldt ook voor het bijvullen van artikelen.”

Inmiddels is de basis succesvol gelegd en wordt er verder geoptimaliseerd. “Samen met 7T software kijken we nu hoe we nóg efficiënter kunnen werken. Snellere orderverwerking, beter voorraadbeheer, minder fouten. Dat draagt bij aan meer tevreden klanten.”

De investering in liften én de softwarekoppeling werpt inmiddels zijn vruchten af. “We werken sneller en met minder kans op fouten. Dat bespaart kosten, verhoogt de efficiëntie én zorgt voor een beter voorraadbeheer met minder verschillen. En minstens zo belangrijk: de medewerkers die met de liften werken zijn enthousiast, trots en gemotiveerd.”

Voor 7T ERP zijn er inmiddels koppelingen met de verticale liften van Hänel en PPG Kardex.



Samen ontdekken wat AI ons kan brengen



Bij 7T software zijn we volop bezig met het verkennen van de mogelijkheden van Artificial Intelligence (AI). We geloven dat AI ons kan helpen om slimmer, sneller en efficiënter te werken. Denk aan het automatisch uitvoeren van terugkerende of tijdrovende taken, of het sneller vinden van de juiste informatie in complexe systemen. Niet om mensen te vervangen, maar juist om hen te ondersteunen in hun werk.

Een belangrijk uitgangspunt in deze verkenning is dat we dit samen doen, intern met collega's én extern met onze klanten. Juist omdat onze klanten elke dag met onze software werken, hebben zij waardevolle inzichten in waar AI het verschil kan maken. Daarom nodigen we hen actief uit om mee te denken. Waar zien zij mogelijkheden? Welke processen kunnen sneller, beter of eenvoudiger met hulp van slimme technologie?

Intern zijn we al een stap verder. Er is een werkgroep opgezet die zich specifiek richt op het onderzoeken en testen van AI-toepassingen binnen ons bedrijf. Deze groep kijkt breed: van praktische tools die het dagelijks werk ondersteunen tot strategische toepassingen die ons helpen onze dienstverlening te verbeteren. De eerste experimenten zijn inmiddels gestart. Zo testen we verschillende AI-tools om te zien hoe ze onze interne processen kunnen ondersteunen, bijvoorbeeld bij het genereren van teksten, het analyseren van data of het structureren van klantinformatie.

Wat we leren, delen we actief binnen ons team. Op die manier bouwen we samen kennis op én krijgen we een beter beeld van wat voor ons écht werkt. Daarbij kijken we niet alleen naar de technologie zelf, maar ook naar vragen als: hoe zorgen we voor transparantie? Hoe waarborgen we de kwaliteit van AI-gegenereerde output? En hoe zorgen we dat mensen altijd de controle houden?

De komende periode breiden we onze verkenning verder uit. We gaan meer tools testen, gesprekken voeren met klanten en actief kennis ophalen in de markt. AI verandert razendsnel, en dat betekent dat we flexibel moeten blijven en goed moeten blijven luisteren - naar elkaar én naar de wereld om ons heen.

We vinden het belangrijk om hier open over te communiceren. Daarom houden we jullie via onze kanalen op de hoogte van de stappen die we zetten, de lessen die we leren, en de successen (en uitdagingen) die we onderweg tegenkomen.

Samen ontdekken we wat AI ons kan brengen - niet als doel op zich, maar als middel om het werk leuker, slimmer en effectiever te maken.

Facturen verzenden met Peppol

In eerdere nieuwsbrieven hebben we al een aantal keer geschreven over het factureren via Peppol. Peppol staat voor Pan European Public Procurement OnLine en is de internationale standaard voor het verzenden, ontvangen en verwerken van elektronische facturen. Met Peppol kunnen overheden, bedrijven en andere organisaties eenvoudiger, sneller en veiliger elektronische berichten uitwisselen dan met traditionele methoden. Dit systeem voor het veilig uitwisselen van zakelijke documenten zal naar verwachting de komende jaren verder over Europa worden uitgerold.

Vanaf 1 januari 2026 moet alle B2B facturatie in België via Peppol lopen. Het is nog niet duidelijk wanneer dit in Nederland verplicht wordt. Op zijn vroegst zou dat 2028 kunnen zijn.

Inmiddels zijn wij volop aan de slag om het versturen van facturen via Peppol in 7T ERP te integreren. Het aansluiten op het Peppol netwerk is echter niet zomaar het versturen van een digitale factuur naar een vaste postbus. Inmiddels zijn er in Europa een aantal Peppol service providers die systemen als 7T ERP toegang verschaffen tot het PEPPOL-netwerk.

7T heeft inmiddels het nodige onderzoek gedaan en een keuze voor een service provider gemaakt. In de loop van dit jaar zullen we de eerste versie van 7T ERP uitbrengen die Peppol zal ondersteunen.

7T stelt zich aan u voor

Berry Bodano

Sinds november 2017 is Berry Bodano het gezicht van sales- en marketing bij 7T software. Berry is verantwoordelijk voor de acquisitie van nieuwe klanten, het geven van bedrijfspresentaties en de marketingstrategie van 7T software.

“Het is mooi om te zien hoe we de afgelopen jaren als organisatie zijn gegroeid, zowel in uitstraling als in aanpak,” zegt Berry. “En dat met een team dat écht voelt als een hechte vriendengroep.”

Berry is 47 jaar, woont in Wateringen samen met zijn partner Merel en vormt een samengesteld gezin van zes. Buiten werktijd is hij actief: hij houdt van muziek (ooit DJ, nu vooral liefhebber), bezoekt graag evenementen, speelt racketsporten en voetbalt nog elke week met een groepje bekenden uit Rotterdam Zuid. Verder wil hij volgend jaar een tweede wandelvierdaagse van Nijmegen vervolmaken. “Er moet een kroontje op de al behaalde medaille behaald worden”, aldus Berry.

Wat hem aanspreekt in 7T software? “Voor mij voelt deze organisatie als een warm bad,” zegt hij. “Wat ik bijzonder vind, is dat hier de mens op één staat – pas daarna komt de technologie. Automatiseren is en blijft mensenwerk. Dat sluit perfect aan bij hoe ik zelf in het werk sta: resultaatgericht, maar altijd persoonlijk.”

